



Si buscas desarrollar tu carrera profesional en la entidad financiera líder de Castilla-La Mancha, con un modelo de banca de proximidad, cooperativa y sostenible, ¡Globalcaja es tu oportunidad! ¿Te sumas al reto?

DESCRIPCIÓN DE LA OFERTA

¿Quieres formar parte del equipo comercial de la Entidad Financiera que se centra en las personas?

Buscamos **15 Gerentes Comerciales Junior para toda Castilla-La Mancha**, en la zona de Albacete (Villarrobledo, Almansa, Tobarra, Munera y Alcaraz), en Ciudad Real (Almadén, Manzanares, Puertollano, Socuéllamos y Campo de Criptana), en Cuenca (Cuenca, Tarancón, Las Pedroñeras y Casasimarro), en Levante (Yecla) y en Toledo (Mora, Miguel Esteban y Toledo).

Si cuentas con experiencia dentro del sector comercial financiero, eres una persona con iniciativa y proactiva, te gusta trabajar en proyectos retadores y tienes una clara orientación al cliente, ésta puede ser una oportunidad para ti:

Misión:

Llevar a cabo la gestión comercial sobre clientes y no clientes, tanto proactiva como reactiva, a través de la cual se ofrecerán las soluciones financieras que mejor se adapten a sus necesidades.

Funciones:

- Conocer todo el catálogo de productos y servicios en profundidad.
- Consultar las herramientas para conocer las características de cada cliente.
- Planificar su propia actividad comercial de cara al cumplimiento de los objetivos (oficina e individuales).
- Ejecutar las gestiones comerciales planificadas, tanto las asignadas por el director como las propias.
- Colaborar en la formación y explicación de las campañas y productos al resto de profesionales de la oficina.
- Es ejemplo en el uso de las herramientas de gestión (CRM, ofertas comerciales...) y ayuda en su utilización.



Escanéa el QR para inscribirte en esta oferta

Competencias:

Identidad corporativa / Compromiso / Liderazgo / Orientación al cliente / Confianza y credibilidad / Criterio/ Profesionalidad / Planificación comercial / Habilidades de comunicación / Flexibilidad y adaptabilidad al entorno, mercado y clientes / Proactividad comercial / Capacidad analítica y complejidad de las operaciones.

REQUISITOS

- Titulación Universitaria Superior, preferentemente en Económicas, ADE, Empresariales.
- Valorable formación de postgrado (MBA, Máster Entidades de Crédito, Fiscal, Mercados Financieros).
- Valorable Certificación MIFID.
- Valorable Certificación LCCI.
- Valorable Certificación Seguros.
- Cercanía lugar de residencia.
- Valorable experiencia como Gerente Comercial 6 meses - 3 años.